Senior Sales Consultant / Partner – Gesundheitswesen

Wir wachsen weiter – Gesundheitswesen - Spitäler, Kliniken, Alters- und Pflegeheime

Sie übernehmen die operative und strategische Marktbearbeitung verschiedener Branchen anhand Ihren Präferenzen. Sie gewinnen Kunden für C-Level Executive Search Mandate und begeistern Unternehmen mit unseren Top-Kandidat:innen - im Hintergrund bestens unterstützt durch ein schlagkräftiges Research & Recruiting Team.

Ihre Vorteile und Chancen:

- ✓ Ihr Marktgebiet sowie Ihr Kandidat:innen Pool haben keine Einschränkungen
- ✓ Sie entwickeln und betreuen Ihr Kundenporfolio anhand Ihren Präferenzen
- ✓ Sie engagieren sich, wo immer Ihre Kunden Sie brauchen
- ✓ Auf ein top ausgebildetes Research & Recruiting Team mit agilen Tools können Sie sich verlassen, denn Best Practice ist für uns nicht gut genug
- ✓ Unser guter Ruf ist Fakt, jedoch können auch wir uns verbessern
- ✓ Das advisca Team wird gerne herausgefordert - genau hier kommen Sie ins Spiel
- ✓ Wir freuen uns auf Ihre Mandate – gemeinsam setzen wir diese erfolgreich um

Management Summary

Funktion: Senior Sales Consultant / Partner – Gesundheitswesen

Unternehmen: advisca gmbh

Branche: Executive Search, Headhunting, Beratung

Arbeitsort: Bern

Home Office: Ja

Ref. Nr.: 58087

Publiziert:08.05.24

Ihr Kontakt: Alex Sägesser

Email: welcome@advisca.ch

Tel: 031 310 26 00

Was dem Team wichtig ist:

- Persönliche und konstruktive Kommunikation, die eine fruchtbare Zusammenarbeit ermöglicht
- Kreative und effiziente Arbeitsweise, um einen nachhaltig ertragsreichen Output zu generieren
- Optimistische Arbeitseinstellung, welche effizientes Teamwork fördert

Was das Team auszeichnet:

- ✓ Wir sind ein sehr motiviertes, kundenfokussiertes Team
- ✓ Technisch und operativ sehr fit, immer mit dem Fokus, dem Kunden einen Mehrwert zu bieten
- ✓ Auf unseren Teamspirit sind wir stolz. Wir weisen eine Firmenzugehörigkeit von 1-15 Jahren auf
- ✓ Wir pflegen ein sehr freundschaftliches, aber höchst professionelles, verlässliches Miteinander

SOZIALLEISTUNGEN + BENEFITS | WERTSCHÄTZENDES BETRIEBSKLIMA | ZENTRALE LAGE

Ihr Profil - die benötigte Expertise

Sie sind der/die **Branchen-Netzwerker:in** und **gewinnende Persönlichkeit** mit mehrjähriger **Erfahrung im Executive Search**, sammelten **Erfahrung als Berater:in** oder agieren als **Führungsmitglied auf Management Level**.
Als kompetente:r Berater:in mit hoher Expertise des operativen Geschäfts Ihrer Branchen, überzeugen und gewinnen Sie Ihre Ansprechspartner:innen für eine beidseitig gewinnende Zusammenarbeit.

- ✓ **Kundennah:** Abschlusssichere Beratung ist Ihre DNA
- ✓ **Leidenschaft:** Freude am Netzwerken und Arbeiten im Team inspiriert Sie
- ✓ **Sozialkompetenz:** Vertrauensvoll, Hartnäckigkeit, Fairness, Winner Mentalität
- ✓ **Freiheit:** Sie performen am besten mit viel Spielraum – diesen bieten wir Ihnen

Ihre Position - was Sie bewegen können

Als Headhunter - Senior Consultant / Parter stärken Sie die advisca Positionierung als „Executive Search Boutique“ und tragen so aktiv zur weiteren erfolgreichen Entwicklung der Firma bei.
Sie sind dort, wann und wo immer der Kunde Sie braucht – und bauen das Kundenportfolio in Ihrem Marktgebiet auf der Basis unseres Top-Renommee kontinuierlich aus.

Sie verantworten die optimale Kundenberatung – Betreuung von der Definition bis hin zur Umsetzung der Suchstrategie. Sie leiten die finalen Vorstellungsgespräche und stehen den Kunden:innen als Sparring Partner auch über den Mandatsabschluss hinaus zur Seite.

- **Target:** Verwaltungsrat – Geschäftsleitungsmitglieder, C-Level Positionen & Schlüsselfunktionen
- **Branchen:** Gesundheitswesen, Spitäler, Kliniken, Alters- und Pflegeheime
- **Markt:** Schweizweit, international agil

Um Ihren Beratungserfolg aktiv zu unterstützen, bietet Ihnen advisca im Minimum:

- ✓ Ein motiviertes advisca-Team, welches sieben Sprachen spricht (DE/EN/ES/FR/RUS/HR/SRB)
- ✓ Ein internes Active Sourcing Center mit Research Know-how, Direktansprache Kompetenz, Assessment Center und neusten IT-Tools
- ✓ Wir garantieren Ihnen, aktive wie passive Kandidat:innen zielsicher und professionell für jede Position gewinnen zu können

Das advisca Team freut sich auf Ihre Marktanforderungen – im Team setzen wir alles erfolgreich um

Das Unternehmen - Ihre Karrierechance

advisca zählt zu den führenden Executive Search Firmen und Managementberatungen in der Schweiz.

Seit knapp zwei Jahrzehnten beraten wir mit viel Freude und grossem Erfolg namhafte, mittelständische Unternehmen und internationale Konzerne bei der Besetzung von TOP Management- und Führungspositionen.

- ✓ advisca ist eine Executive-Search-Boutique mit ca. 10 kompetenten Mitarbeitenden, die sich perfekt im Teamwork ergänzen
- ✓ dank langjähriger Fach- und Managementerfahrung, Empathie, Menschenkenntnissen gelingt es advisca immer, langfristige Kundenlösungen zu generieren
- ✓ advisca gibt sich nicht mit «Best Practice» zufrieden; bei advisca geht es noch besser
- ✓ das advisca eigene Active Sourcing Center überzeugt mit Umsetzungs-Knowhow, Speed, Reseach-Präzision mit Kandidaten:innen Vielfalt
- ✓ höchste Qualitätsansprüche, Innovation und Professionalität zeichnen die advisca Arbeit aus – dies ist die Basis unserer hohen Kundenzufriedenheit!

advisca gmbh
Schwanengasse 6
3011 Bern

Ihr Kontakt:

Alex Sägesser | Managing Director

031 310 26 00 | welcome@advisca.ch

Schwanengasse 6 | 3011 Bern